

Żagań, 04 lipca 2011 r.
Komunikat Prasowy

GOLAB SA ZAWARŁ KONTRAKT Z NOWOPOZYSKANYM PARTNEREM ZAGRANICZNYM

W dniu 01 lipca 2011 r. Golab SA przyjął zlecenie na usługi serwisowe polegające na czyszczeniu, praniu i zgrzebleniu runa wełnianego. Pozytywna realizacja pierwszego zlecenia pozwoli podpisać kontrakt na dłuższą współpracę.

Jednocześnie obie Spółki zamierzają sukcesywnie rozszerzać zakres świadczeń przez Golab SA o usługi takie jak barwienie i produkcję czesanki co spowoduje zwiększenie wynagrodzenia.

Podpisanie kontraktu z czeskim partnerem jest zgodne z przyjętą strategią, w której Golab SA zamierza oferować usługi serwisowe (czyszczenie runa, barwienie wełny i inne) zagranicznym partnerom.

Po pozytywnym wykonaniu pierwszego, testowego zlecenia Spółki zamierzają podpisać Umowę o współpracy, której wartość w skali roku może przekroczyć 1 mln złotych – o czym Spółka poinformuje w raporcie bieżącym.

Zgodnie z Umową w czasie trwania zlecenia Golab SA odpowiada materialnie za powierzony surowiec.

Dodatkowo ważnym jest, że Golab realizując usługi serwisowe pozyska w procesie czyszczenia wełny dodatkowy odpad, który Spółka wykorzystywać będzie do produkcji bio-podłóży.

Jak już Spółka informowała - głównym elementem strategii Golab SA jest wprowadzenie na rynek polski i zagraniczny zupełnie nowego produktu tzw. bio-podłóży oraz bio-włóknin, które służą do upraw szklarniowych i tunelowych np. pomidorów, ogórków oraz upraw truskawek. Produkty te są nowością i znajdują się w fazie produkcji testowej. Atutem innowacyjnego produktu Golab SA (bio-podłóża) jest: znacznie lepsza przewiewność i przepuszczalność podłóży w stosunku do innych podłóży naturalnych a przewagą w stosunku do podłóży sztucznych - z wełny mineralnej - jest biodegradowalność.

Istotnym jest, że Golab SA w procesie produkcji bio-podłóży wykorzystywać będzie dotychczasowy odpad z procesu oczyszczania wełny, który stanowił poważny koszt związany z jego utylizacją. Synergia ta będzie istotnym źródłem generowania marży.

Wielkość rynku bio-podłóży w Polsce Golab SA szacuje na ok. 100 mln zł rocznie. Drugim naturalnym rynkiem dla Spółki jest Hiszpania z potencjałem 10krotnie większym. Dzisiejsza wielkość przerobu runa wełnianego nie jest w stanie zaspokoić potencjalnych potrzeb rynku na bio-podłóża stąd podpisana Umowa ma duże znaczenie z punktu widzenia pozyskiwania cennego odpadu.

Kontakt:

relacje.inwestorskie@golabsa.pl

www.golabsa.pl